

# Profiling Power Tools

FAZE<sup>2</sup> er et nichebureau for de kræsne. Vi skaber markant og sælgende markedsføring til internationale virksomheder – "afsæt til noget større"...



Read all about it on [faze2.dk](http://faze2.dk).

## Marketingcoach

En salgsdirektør kan godt køre fast, når han skal inspirere sine sælgere og derfor mangler modspil og gode ideer..

Måske sælgerne ikke kender deres reelle behov for salgsstøtte eller de mange fif til bedre indsats?

Derfor har vi lagt en ny service på hjemmesiden, hvor alle – gratis og uforpligtende – kan få et professionelt, hurtigt svar på deres problem.

Se mere på vores website og send os en e-mail, når du har lyst til at blive "coach'et"..

## Kundedialog

Dine henslurrende produkter kan nu få et ekstra pift med vores "løfteraket" som er effektive dialogværktøjer.

Læs mere om produktet på...

[www.faze2.dk](http://www.faze2.dk)

## Er du foran konkurrenterne?

Når konkurrenterne viser muskler og bryster sig med erfaring, flotte referencer og lave priser kan dine sælgere let miste modet. Især hvis de mangler en stærk profil og salgsværktøjer, der får kunder op af stolene og lyst til at høre mere.

Det første problem er at finde sin position overfor kunder og konkurrenter. Dernæst at beskrive sine styrker og de unikke værdier, der gør jer til noget helt særligt. Kundens verden skal checkes for vinkler ind til hans indkøbsproces, og især vejen til de skjulte beslutningstagere, der gemmer sig bag.

Opgaven er at forkorte forløbet med en stærk, enkel kommunikation. Dér byder vi på værdiskabende erfaringer, jvf. case

### Case:

## Profilerings med stor effekt.

"Serenergy er en højteknologisk virksomhed, der ønsker at sætte nye standarder for fuelcells til el-produktion. Målet er at bygge stærke relationer til internationale koncerner.

FAZE<sup>2</sup> forstod hurtigt hvad der "trigger" vore kunder. De udviklede en helt ny, markant profil med et website, som er yderst søgemaskinevenligt, fokuserer på brugereffektivitet og –udbytte, og med enkle virkemidler giver kunden lyst til at afprøve udstyret på egne produkter".

(Anders Korsgaard, CEO, Serenergy A/S)



Se det færdige website i luften:  
[www.serenergy.com](http://www.serenergy.com)

## Pole position når krisen letter:

Der kommer en dag, hvor krisen er ovre, og dér skal du være klar på startlinjen.

Der er 3 ting du kan forberede dig med:

- \* **Vision:** Hvor langt vil du gå?
- \* **Position:** Placering i feltet?
- \* **Plan:** Aktiviteter, der fører i mål.

Rækkefølgen er vigtig; Du skal vide hvor du vil hen, før dine aktiviteter ruller ud. Høje ambitioner er godt, men de skal følges op af en vel gennemtænkt plan.



## The winner takes it all..

Salg af løsninger er salg af værdier og muligheder. Ideer fra inspirerende kommunikation får købelysten frem.

Du tjener mest profit på en ny, teknisk løsning ved at gå efter en position som markedsleder. Støttet af et bureau, der tænker i salgseffekter, lederskab og markante positioner i markedet.

## Budgetvenligt Bureau.

FAZE<sup>2</sup> er et bureau, der skaber stærke brands sammen med vore kunder. Vi er kendte for at tænke kundedialog og salgsstøtte ind i vore kreative løsninger - til gavn for dit marketingbudget.

Få inspiration ved et møde hos dig.  
Ring på **61 50 51 50** og få en aftale.

Det første møde er gratis – det næste tjener du penge på!!